

STATISTICHE

Modulo estremamente semplice e di immediato utilizzo, indispensabile per una gestione accurata dell'azienda che deve essere sempre più attenta alle tendenze del mercato e che necessita quindi di informazioni complete sulla situazione delle vendite. Le **statistiche di vendita** sono suddivise nelle principali categorie: per Agente, Prodotto, Cliente, Zona, Categoria Merceologica, etc. Ogni report consente ancora **molteplici selezioni** permettendo di ottenere informazioni che soddisfano al meglio le diverse esigenze commerciali, ad esempio riepilogative o dettagliate, a quantità o valore, sfusi o imbottigliati, mensili o periodo, etc. La maggior parte delle stampe prevede la possibilità di **raffronto con gli anni precedenti**, evidenziando le differenze e indicando le percentuali di scostamento. Se è attivo il modulo Ordini si possono ottenere anche **statistiche di raffronto Ordinato anno in corso/Venduto anni precedenti**. E' inoltre possibile ottenere **statistiche orientate alla grande distribuzione** che forniscono un'analisi delle vendite sia raggruppata per piattaforma, sia dettagliata per filiale e zona geografica.

ORDINI

Questo modulo permette l'inserimento degli ordini dei clienti e dei fornitori, riportando quantità, prezzi, sconti e modalità di trasporto. Tramite l'evasione ordini clienti, che può essere parziale o totale, si procede con la compilazione automatica dei documenti, quali Bolle, Fatture, D.D.T., Note di Consegna a privati, D.A., D.A.A.. In modo analogo, per la parte dei fornitori, si procede con il ricevimento merce, che può sempre essere parziale o totale, e quindi con le fatture ricevute. Le stampe disponibili permettono di controllare in ogni momento la **situazione di magazzino** per i prodotti impegnati o venduti. Sono previsti anche riepiloghi per articolo e per cliente che consentono di verificare in qualsiasi momento lo stato degli ordini e quindi la rintracciabilità dell'ordinato/consegnato. Anche dalla evasione degli ordini viene compilata automaticamente la **distinta di carico** per i propri automezzi.

MAGAZZINO COMPONENTI

Con questo modulo si possono soddisfare le esigenze di chi è interessato a gestire il magazzino vini seguendo però anche i movimenti di carico e scarico di tutti i diversi componenti utilizzati (bottiglie, tappi, etichette, controetichette, fascette, etc.) per arrivare al prodotto finito. Studiato per **limitare al massimo la manualità delle registrazioni**, il modulo permette di comporre la bottiglia di vino partendo da una semplice definizione dei materiali acquistati per arrivare ad ottenere il costo del prodotto finito in base a diversi criteri di valorizzazione ed a gestire in automatico i carichi/scarichi in funzione delle emissioni dei documenti e delle normali operazioni di cantina. Esso inoltre è particolarmente utile per le cantine che devono ottemperare agli obblighi di legge previsti dal D.P.R. 29 Settembre 1973, n. 600 e successive modificazioni, in quanto sono disponibili tutte le stampe fiscali richieste.

SCHEDE DI PRODUZIONE

È possibile **pianificare gli imbottigliamenti ed i confezionamenti** dei prodotti con la gestione schede di produzione. Il programma provvede all'impegno di quanto necessario per la produzione e fornisce una dettagliata analisi temporale della disponibilità in base all'impegnato, all'utilizzo componenti e della situazione ordini.

CAUZIONI

Non tutte le cantine applicano la regola del vuoto a perdere. Per soddisfare le esigenze di chi deve tenere il controllo dei vuoti cauzionati ecco quindi uno strumento facile e prezioso. Con la semplice indicazione del prezzo della cauzione sul vuoto e con la possibilità di applicarla distintamente per ogni cliente, il programma calcola in automatico il **totale delle cauzioni da addebitare o accreditare in fattura**. Ogni cliente avrà quindi una sua **gestione vuoti cauzionati** con i relativi valori consultabile anche al momento dell'inserimento della bolla. Per chi deve adempiere agli obblighi di legge, è inoltre possibile stampare in forma semplice e chiara il **registro delle cauzioni**.

TRASMISSIONE TELEMATICA ACCISE

Con riferimento ai decreti legislativi che regolano le disposizioni per il controllo della fabbricazione, trasformazione, circolazione e deposito dell'alcol etilico e delle bevande alcoliche sottoposte al regime delle accise, un apposito modulo provvede alla gestione ed alla preparazione dei file richiesti dall'Agenzia delle Dogane che devono essere inviati in forma esclusivamente telematica.

ESPORTAZIONI/IMPORTAZIONI DATI

Il programma è parametrizzabile e flessibile per consentire l'**aggancio con altre procedure di gestione aziendale**. Sono già previste le esportazioni dei clienti, dei documenti di vendita, dei pagamenti, etc. E' possibile l'integrazione di un modulo per esportare le conferme d'ordine e le fatture di vendita in **formato standard EDI** per l'invio telematico ai **clienti GDO**. Tutte le stampe possono essere estratte ed esportate, tramite funzioni di OLE Automation, verso i più diffusi programmi di Office Automation. Le aziende che si avvalgono di consulenti meccanizzati con le procedure **uvenk**® possono inoltre effettuare il passaggio dei dati da/verso lo studio di consulenza semplificando notevolmente il lavoro di controllo e supervisione dei registri ed evitando possibili errori durante l'inserimento manuale dei documenti in copia.

Semplice, specifico, espandibile, affidabile. Con UVE2K il lavoro gestionale svolto quotidianamente dall'azienda può essere effettuato in modo semplice e pratico senza ripetizioni; il cuore del programma è infatti l'emissione dei documenti di accompagnamento e vendita, guidato e funzionale, da cui sono automaticamente ridistribuite tutte le informazioni e preparate le operazioni sui registri di cantina. Si tratta di un applicativo pratico e completo che, con la possibilità di suddivisione in moduli, è adatto e conveniente per le esigenze di ogni azienda di qualsiasi dimensione. Le informazioni elaborate dalla cantina possono poi essere riprese, con un semplice passaggio di supporti magnetici o trasmissione per via telematica, dal consulente o dall'associazione responsabile della compilazione e del controllo dei registri di cantina.

PACCHETTO BASE

CLIENTI

La scheda cliente, molto dettagliata, contiene tutti i dati anagrafici generali e i dati specifici del settore quali: codice accisa, addebito delle cauzioni, avviso telefonico, giorno di chiusura, orario di consegna, annotazioni particolari, massimo fido concesso, etc. Per ogni cliente si possono specificare uno sconto di fine fattura, una tabella sconti, un listino particolare definito per la categoria oppure generale; il programma memorizza tutti i prezzi praticati per ogni cliente e per ogni prodotto ad ogni consegna, costruendo un listino personalizzato automatico. **Situazione degli ultimi prodotti acquistati**, dove sono indicati in dettaglio prezzi, sconti e quantità relative all'ultima consegna. **Situazione dei vuoti consegnati/resi** aggiornata sempre all'ultimo documento emesso. **Gestione completa dell'estratto conto e dello scadenzario**, consultazione a video, stampa completa, tabulato riepilogativo, stampa delle lettere di sollecito, etc. **Gestione dei pagamenti, degli incassi e dei vuoti/contenitori resi** con la possibilità di visualizzare e chiudere le partite ancora aperte. Possibilità di **inserire i clienti nuovi durante la normale compilazione dei documenti di vendita**, indicando solo i dati indispensabili e senza dover prima compilare tutta la scheda completa. **Stampa generale dei clienti a moduli**: possono essere definiti dall'utente i campi desiderati ed il tipo di ordinamento da applicare (stampa del saldo per zona, agente, categoria merceologica e tipo; stampa dei clienti da visitare in ordine di percorrenza, etc.).

CLIENTI GDO

E' possibile inserire le **condizioni contrattuali stipulate con i clienti della grande distribuzione** (sconti canale, premi di fine anno, contribuzioni varie). I contratti possono essere gestiti per capogruppo ed adattati alle particolarità di ogni singola filiale. Si ottiene in questo modo un'utile situazione delle vendite GDO con il calcolo del fatturato e dei prezzi al netto di tutte le contribuzioni.

MAGAZZINO VINI

Nel Magazzino Vini vengono definiti tutti i dati caratteristici dei prodotti sfusi ed imbottigliati gestiti dall'azienda. Per ogni prodotto sono gestiti dati generali come descrizione, esistenza, minimo di scorta, progressivo carico/scarico, prezzo di acquisto, etc. e dati identificativi particolari quali il contenitore, il vuoto, il tipo di sigillo, la denominazione ed il tipo di vino, il colore, la zona viticola, la gradazione alcol effettiva e totale, le indicazioni speciali, il codice per D.A. (ex D.O.CO.), il codice NC (D.A.A.), il codice EAN, etc. che servono per la gestione specifica di questo settore merceologico. Per ogni prodotto è possibile **definire diversi listini** specificando il prezzo al litro e al collo con e senza IVA. Se è attivato il modulo del Magazzino Componenti si possono definire anche tutti i materiali che compongono l'articolo finito (ad esempio bottiglie, tappi, etichette, controetichette, collarino, etc.), rendendo così possibili gli scarichi automatici dei componenti durante la normale registrazione delle lavorazioni nelle operazioni di cantina (imbottigliamento, confezionamento, etc.). Le **stampe del Magazzino Vini** sono svariate: stampa generale, stampa dei listini, stampa sottoscorta, stampa dei componenti dei prodotti finiti, stampa dell'inventario, etc. Molto utile la stampa per denominazione/tipo/colore che consente di ottenere rapidamente la situazione di cantina con tutti i prodotti raggruppati per qualità. La **valorizzazione del Magazzino** è ovviamente possibile per l'ultimo prezzo di acquisto, Prezzo medio, Prezzo medio ponderato, LIFO, FIFO e viene calcolata sia sul magazzino vini che su quello dei componenti. Nella procedura sono presenti dei **wizard** che aiutano l'operatore nel corretto inserimento dei dati o per funzioni svolte saltuariamente.

CERTIFICATI DI IDONEITA'

E' prevista la possibilità di stampare le richieste di prelievo campioni di vino per ottenere la certificazione DOC / DOCG. In seguito, inserendo i dati relativi al certificato assegnato, si ottengono automaticamente le registrazioni di passaggio da vino atto a vino idoneo ed in questa fase sono anche gestite le fascette numerate da applicare alle bottiglie.

OPERAZIONI DI CANTINA

La **prima nota cantina** consente di introdurre tutte le operazioni di movimentazione/trasformazione effettuate al di fuori delle vendite. Nel programma sono già previste molte tipologie di operazioni comunemente utilizzate, ma è sempre comunque possibile aggiungerne altre in modo da ricoprire tutte le esigenze specifiche proprie di ogni realtà aziendale: acquisto vino, acquisto sigilli, acquisto bottiglie, acquisto MC/MCR, taglio, travaso, imbottigliamento, imbottigliamento per stoccaggio, perdita da calo, perdita da lavorazione, sfridi, confezionamento, dolcificazione, arricchimento, etc. L'inserimento delle registrazioni è sempre chiaro e guidato, le richieste dei dati cambiano e si adattano in base al tipo di operazione che si deve inserire. Il programma controlla, ove possibile, la coerenza dei dati registrati ed avvisa in caso di errori (es. se manca il quantitativo di sfuso in un imbottigliamento o se si stanno usando codici sbagliati nell'operazione). Sono previste inoltre procedure di registrazione veloce e controllata dei movimenti di **Travasi/Coacervi** vini sfusi. I movimenti introdotti in prima nota cantina insieme ai documenti di vendita emessi vengono rielaborati per la generazione automatica del **Bilancio Annuo** e della **Dichiarazione di Giacenza**. Le stampe dei movimenti di cantina, complete e funzionali, consentono di scendere in dettaglio con svariate selezioni per un controllo preciso e mirato, nello stesso tempo riportano anche informazioni riepilogative molto utili per una visione completa e generale del lavoro.

DOCUMENTI DI VENDITA

Il programma consente l'emissione di diversi tipi di documenti quali Note di Consegna per i privati consumatori, Bolle, D.D.T., Fatture immediate o differite, Fatture Accompagnatorie, D.A.A., D.A.. **Le richieste dei dati sono guidate e molto semplici**, vengono sempre ricordati gli avvisi e le note di promemoria impostati per quel cliente, si ha la possibilità di visualizzare rapidamente tutti i prodotti che sono stati acquistati con i dati relativi all'ultima consegna, viene prospettata la situazione degli eventuali vuoti/resi. In ogni punto dove è necessario inserire dati correlati ad altri archivi sono sempre presenti **funzioni di ricerca avanzata**, nonché funzioni per poter inserirne anche di nuovi, senza abbandonare il documento corrente. Sono previsti sconti sulle righe (che vengono sempre ricordati per ogni prodotto acquistato) e viene poi suggerito in automatico il prezzo per colli o litri, con e senza IVA, in base alle impostazioni del magazzino e del cliente. Sono gestite le vendite per l'**Omaggio**, l'**Omaggio Imponibile** e lo **Sconto Merce**. Durante la compilazione del documento, per i **prodotti riempiti al momento** quali taniche, damigiane, etc. il programma prepara in automatico le registrazioni di imbottigliamento evitando la possibilità di dimenticanze e sgravando l'operatore da questo compito. Dalla compilazione dei documenti viene preparata automaticamente anche la **distinta di carico** per gli automezzi propri. Per adempiere alle nuove normative è possibile implementare la **gestione delle partite imbottigliate** e quindi disporre della rintracciabilità dei lotti per i prodotti venduti ai clienti. E' disponibile il modulo per la preparazione e stampa delle **Etichette Logistiche SSCC** (Monoprodotto/Monolotto) predisposte per normali stampanti laser o inkjet.

PUNTO VENDITA

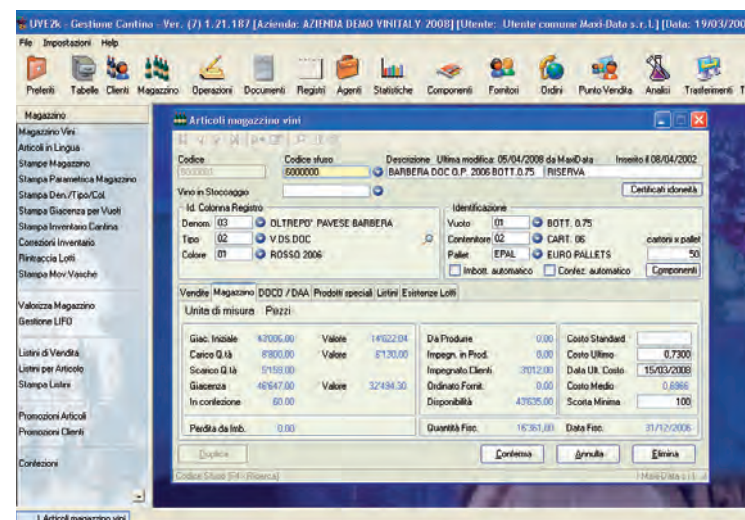
Questo programma è stato appositamente studiato per agevolare le **vendite dirette al pubblico**. Si richiedono solo i dati necessari per la compilazione di ricevute fiscali o scontrini e si segue una procedura guidata che ne permette l'utilizzo anche ad operatori non esperti. È possibile interfacciarsi con i più comuni misuratori fiscali per ottenere automaticamente la stampa degli scontrini. Si possono inoltre ottenere agevolmente i riepiloghi giornalieri di ogni cassa con evidenza dei pagamenti in contanti. E' disponibile anche una versione specifica per video "Touch Screen".

PROMOZIONI

È possibile predisporre promozioni per **particolari articoli in determinati periodi**, con la possibilità di assegnare sconti in percentuale, sconti in merce o prezzi promozionali. In modo semplice ed immediato si possono assegnare le promozioni definite a gruppi di clienti, a piattaforme GDO oppure discrezionalmente a singoli clienti. Inserendo ordini o documenti di vendita nel periodo promozionale l'operatore è automaticamente avvisato e gli articoli in promozione sono facilmente riconoscibili perché evidenziati a video nei documenti.

TRACCIABILITÀ

È possibile abilitare la gestione delle partite e lotti per poter **tracciare sia la provenienza sia la destinazione dell'imbottigliato**. Con attivo il modulo Magazzino Componenti è possibile tracciare anche il dettaglio dei componenti utilizzati. È integrata anche la **gestione delle vasche** per le operazioni dello sfuso con la possibilità di registrare i risultati delle **analisi di laboratorio** con le considerazioni sui trattamenti effettuati.



REGISTRI DI CANTINA

I registri di Commercializzazione, Imbottigliamento, Frizzanti e Spumanti sono compilati e stampati a colonne, anche separate per certificati di idoneità, **esattamente nello stesso formato dei registri tenuti a mano** per consentirne una migliore consultazione. Il registro di Commercializzazione può anche essere stampato come un normale giornale di magazzino sotto forma di lista di movimenti ma con i necessari dati riepilogativi per qualità richiesti. **Le scritture vengono preparate automaticamente dall'emissione dei documenti e dalle operazioni di cantina**, sgravando completamente l'operatore da questo assillante compito ed evitando anche la possibilità di commettere errori nel riportare gli stessi dati sui diversi registri. In modo completamente automatico vengono preparati anche il Bilancio Annuo, la Dichiarazione di Giacenza da presentare al 31 Luglio di ogni anno ed il riepilogo per l'**Albo Imbottiglieri**. Per aiutare l'operatore ad avere sempre sotto controllo la situazione corretta e per individuare eventuali imprecisioni sono anche stati previsti dei **report di controllo** che verificano la coerenza delle informazioni risultanti dalla giacenza del magazzino vini con quanto riportato sui diversi registri di cantina.

CONFEZIONI

La gestione confezioni permette di preparare le distinte contenenti le quantità, il tipo ed i prezzi dei prodotti che le compongono; ovviamente per ogni confezione è possibile specificare altri parametri: se considerare i prezzi dei singoli articoli oppure un prezzo forfettario generale, se indicare o meno il dettaglio dei prodotti ed altro ancora. Durante l'**emissione dei documenti**, digitando il codice della confezione, saranno riportati in automatico tutti i dati e saranno effettuati quindi gli aggiornamenti del magazzino e dei registri relativi a tutti gli articoli che compongono la confezione stessa.

AGENTI PROVVISORI

La gestione Agenti prevede la possibilità di calcolo delle provvigioni in base al cliente, all'articolo, al cliente/articolo, in funzione degli sconti concessi oppure fissa. La **percentuale applicata** può anche essere variata o confermata direttamente al momento della compilazione del documento di vendita. La **maturazione delle provvigioni** può essere impostata, per ogni agente, sul fatturato, sull'incassato oppure anche sull'incassato parziale. Vengono fornite informazioni dettagliate sulla **situazione delle provvigioni** che possono sempre essere consultate a video o stampate. E' prevista la gestione **agenti capo area** con assegnazione delle politiche provvigionali in base a percentuali fisse oppure a tabelle di indici per ogni sub-agente. È possibile definire una **lista di prodotti e quantitativi assegnati ad ogni agente** e quindi seguirne l'evoluzione ed il controllo.

FORNITORI ACQUISTI

Di ogni Fornitore si possono specificare i dati anagrafici completi e i riferimenti. Ogni qual volta vengono registrate le consegne il programma si ricorda tutti i prezzi per ogni fornitore e per ogni materiale, costruendo uno schedario automatico con la situazione degli ultimi prodotti acquistati dove sono indicati in dettaglio prezzi, sconti e quantità relative all'ultima consegna. La **procedura di ricevimento merce** consente di inserire in modo semplice e guidato i documenti di consegna; se è attivo il modulo Ordini è possibile visualizzare ed evadere, in parte o completamente, gli ordini inseriti. I documenti inseriti sono poi proposti nel caricamento delle fatture fornitori. **Gestione completa dell'estratto conto e dei pagamenti** con la possibilità di visualizzare e chiudere le partite ancora aperte, consultazione a video, stampa, tabulato riepilogativo, scadenziario pagamenti, etc. E' prevista la possibilità di inserire annualmente i prodotti da acquistare in base ai **contratti fornitori stipulati** in modo da ottenere automaticamente la situazione aggiornata fornitore/prodotto di quanto Concordato, Ordinato e Ricevuto.

